



Service à la personne

Kevelair croit aux miracles

Spécialisée dans le courtage aérien, la PME nantaise Kevelair a mis en place un pont aérien entre l'Égypte, en pleine révolte, et l'Europe.

Par Emmanuel Colombié pour L'Entreprise.com, publié le 15/02/2011

Les récentes 'révolutions démocratiques' en Tunisie et en Égypte ont fait les affaires de la PME Kevelair, spécialiste de l'affrètement aérien, en particulier dans les vols charter pour les pèlerinages vers Lourdes, Rome ou la Terre Sainte.

La société a mis en place, dès la première semaine de février (quelques jours avant le départ d'Hosni Moubarak), un véritable pont aérien entre l'Égypte et l'Europe. Au final, 7 avions affrétés et près de 700 personnes rapatriées, « *mais aussi des chiens, des chats..* ». Malgré plusieurs retards dûs au blocage de passagers dans l'aéroport du Caire, et « *grâce au bon sens des dirigeants égyptiens et l'aide de superviseurs sur place* », le rapatriement s'est bien déroulé, confie Fabrice Mandon, fondateur, directeur commercial et gérant de l'entreprise.

Créée en avril 2009, la SARL Kevelair est un courtier des airs. Gérée par F. Mandon, associé à son épouse Linda, responsable administrative, l'entreprise affrète des avions allant de 1 à 500 sièges, partout dans le monde.

Parmi les services proposés par l'entreprise, la location pour des particuliers et des entreprises (de tailles et de secteurs différents), d'avions entiers pour des déplacements professionnels, des évacuations en urgence, des pèlerinages... Afin de « *rivaliser avec les blockbusters du métier* », Fabrice Mandon propose à ses clients une solution en moins de 30 minutes après la première prise de contact.

Kevelair travaille avec plus de 180 compagnies; la société veut-être « *la force de vente des compagnies françaises en Europe* », plus particulièrement sur les opérations de type Tunisie/Égypte. F.Mandon reconnaît: « *l'avantage, c'est que c'est un marché de bourse, nous louons les avions au meilleur prix...* » A l'arrivée, les places restent toutefois 2 à 3 fois plus chères pour les clients que sur des 'vols classiques'.

Une stratégie payante dans un secteur fortement touché par la crise ? Aujourd'hui, l'aviation civile se porte mieux: l'Iata ([l'association internationale du transport aérien](#)) prévoit 5 % de croissance par an pour le secteur. Cela n'a pourtant pas toujours été facile. « *En 2008, avec la crise financière, l'aviation civile a connu un stop drastique* » reconnaît F. Mandon. « *Il y a aujourd'hui un frémissement, le business travel repart un peu*».

Un peu...beaucoup ! Kevelair prévoit de doubler son chiffre d'affaires en 2011, pour atteindre 4,8 millions d'euros (1.746.000 € en 2010) , notamment grâce aux nombreux événements prévus cet été. Vous avez dit miracle ?

Mais aussi

Outre les vols spéciaux et les pèlerinages, Kevelair propose également des 'vols séries' ; destinés aux tours opérateurs, et des 'vols ACMI', pour le compte de compagnies aériennes.

Kevelair a par ailleurs signé un partenariat avec la compagnie danoise Danish AirTransport (flotte de 22 appareils), et un partenariat exclusif de commercialisation avec la compagnie italienne Air Vallee Spa, essentiellement sur les vols intra-européens.

NB : Fort d'une bonne connaissance de la plate-forme de Lourdes, Kevelair est un acteur important sur le marché des 'vols pèlerinages'. L'activité représente 40 % de son chiffre d'affaires

